

Lista de control para cuando se seca el pozo

Cabos sueltos

- Vuelva a los contactos donde hay asuntos sin terminar
- Verifique con las personas que tienen un formulario de compromiso que no lo han devuelto todavía
- Verifique por cualquier otro posible 'bloqueo'
- Contáctelos nuevamente

Los olvidados excluidos

- Haga una lista de aquellos que usted sabe que no se le ha acercado
- Cambie de posición: ¿Cómo se sentiría si ellos estuvieran levantando un equipo de apoyo y no lo contactaran?
- Contáctelos

¿Quién es nuevo?

- Haga una lista de las personas que conoció por primera vez en el pasado mes
- Además del hecho que solo se han visto una vez, ¿hay alguna razón para no contactarlos para que lo apoyen?
- Contáctelos

Pida que lo presenten

- Identifique sostenedores que tienen una red de contactos diferente a la suya
- Pregúnteles si conocen a personas que podrían estar interesadas en apoyarlo (use sugerencias claras de dónde podrían estar estas personas)
- Sugiera:
 - Que ellos contacten a esas personas
 - Que usted los contacte
 - Organice un evento para conocerlos

Incremento temprano

- Piense en aquellos que lo han apoyado desde el principio
- ¿Alguien ha mostrado interés especial en sus planes y levantamiento de apoyo?
- Explique su situación y pídale ayuda para poder acercarse más a su meta.